

Số: 02/BC-CT

TP. Hồ Chí Minh, ngày 16 tháng 3 năm 2011

# BÁO CÁO

## *Tình hình hoạt động kinh doanh Năm 2010 và Phương hướng hoạt động Năm 2011*

### PHẦN I

#### *Tình hình hoạt động kinh doanh Năm 2010*

##### I. TÌNH HÌNH CHUNG:

- Kinh tế toàn cầu phục hồi chậm và có những diễn biến hết sức phức tạp, tiềm ẩn nhiều yếu tố bất lợi tác động đến nền kinh tế Việt Nam.
- Kinh tế trong nước đang từng bước phục hồi sau khủng hoảng. Tăng trưởng GDP năm 2010 đạt 6,78%, riêng thành phố Hồ Chí Minh GDP tăng 11,8%. Tổng mức bán lẻ hàng hóa và dịch vụ tiêu dùng tăng, hoạt động du lịch sôi nổi, dự kiến khách quốc tế đến Việt Nam 5 triệu lượt, tăng 34,8%. Tình hình chính trị, xã hội ổn định, an sinh và phúc lợi xã hội được đảm bảo tốt hơn.
- Tuy nhiên những điểm yếu và khó khăn mang tính cơ cấu của nền kinh tế ngày càng được thể hiện rõ: kinh tế vĩ mô vẫn bất ổn, lạm phát -lãi vay tăng cao; tiền đồng giảm giá, hệ số lcor cao, cơ sở hạ tầng chậm được cải thiện...
- Hoạt động của doanh nghiệp trong năm 2010, cũng gặp những khó khăn nhất định: giá cả hàng hóa biến động, áp lực cạnh tranh, lượng cung văn phòng cho thuê tăng cao so với nhu cầu...

##### II. TÌNH HÌNH THỰC HIỆN CÁC CHỈ TIÊU KINH TẾ TOÀN HỆ THỐNG:

*Đơn vị tính: triệu đồng*

Stt	Chỉ tiêu	Thực hiện năm 2009	Thực hiện năm 2010	Tỷ lệ tăng giảm so với cùng kỳ
1	Tổng doanh thu TM - DV	208.305	272.301	30,72%
2	Lợi nhuận trước thuế	36.153	43.494	20,31%
3	Lợi nhuận sau thuế	28.264	33.213	17,51%
4	Lợi nhuận sau thuế của Cổ đông Công ty mẹ	27.820	32.714	17,59%
5	Lãi cơ bản trên cổ phiếu (đồng/Cổ phiếu)	3.161	3.717	17,59%

## 1. Phân tích hoạt động kinh doanh của Công Ty Cổ Phần TM-DV Bến Thành:

Đơn vị tính: triệu đồng

ST T	CHỈ TIÊU	KẾ HOẠCH	THỰC HIỆN NĂM 2009	THỰC HIỆN NĂM 2010	TỶ LỆ % THỰC HIỆN	
					KẾ HOẠCH	NĂM TRƯỚC
	1	3	4	5	6 = 5/3	7 = 5/4
1	Tổng Doanh thu TM-DV	220.000	201.838	264.878	120,40%	131,23%
2	Lợi nhuận trước thuế	32.000	33.110	40.749	127,34%	123,07%
4	Lợi nhuận sau thuế	25.500	26.168	32.147	126,07%	122,85%
5	Vốn điều lệ	88.000	88.000	88.000	100,00%	100,00%
6	Tỷ suất Lợi nhuận trước thuế/VĐL	36,36%	37,63%	46,31%	127,34%	123,07%
7	Tỷ suất Lợi nhuận sau thuế/VĐL	28,98%	29,74%	36,53%	126,07%	122,85%
8	Cổ tức	18,00%	20,00%	30,00%	166,67%	150,00%

### 1.1 Chỉ tiêu doanh thu:

**Tổng Doanh thu:** thực hiện 264,8 tỷ đồng, vượt 20,4% kế hoạch năm, tăng 31,2% so cùng kỳ năm trước. Chi tiết như sau:

- **Kinh doanh thương mại:** doanh thu thực hiện 222,3 tỷ đồng chiếm tỷ trọng 83,9%, vượt 20,8% kế hoạch, tăng 31,5% so năm trước. Trong đó:
  - **Lĩnh vực bán buôn:** chủ yếu từ doanh thu hàng nhập khẩu, với tổng kim ngạch nhập khẩu đạt 1,5 triệu USD. Các ngành hàng kinh doanh chủ yếu là: máy móc thiết bị, máy điều hoà, xe ô tô các loại và nguyên liệu công nghiệp, điện gia dụng... Trong kỳ doanh thu thực hiện 60,3 tỷ đồng chiếm tỷ trọng 22,8%, vượt 20,8% kế hoạch năm và tăng 44,2% so với cùng kỳ. Nguyên nhân tăng chủ yếu do công ty đưa vào khai thác các dòng sản phẩm mới như xe ô tô tải Hyundai, vỏ xe ô tô, máy lạnh các loại...
  - **Lĩnh vực bán lẻ:** tiếp tục ổn định, doanh thu thực hiện 161,9 tỷ đồng chiếm 61,1% trên tổng doanh thu, vượt 20,8% kế hoạch và tăng 27,4% so năm trước. Nguyên nhân tăng chủ yếu do trong năm Công ty đã tiến hành sửa chữa, nâng cấp, trang trí quầy hàng ở các khu vực bán lẻ tại các chợ tạo được vẻ mỹ quan và sự thu hút khách tiêu dùng góp phần duy trì tốc độ phát triển tốt về doanh thu và lợi nhuận.
- **Kinh doanh dịch vụ ăn uống:** doanh thu thực hiện là 2,9 tỷ đồng vượt 5% kế hoạch năm và tăng 7% so năm trước.
- **Kinh doanh dịch vụ khác:** doanh thu thực hiện trong kỳ là 39,6 tỷ đồng chiếm tỷ trọng trên doanh thu 15%, trong đó doanh thu chuyển nhượng các căn hộ chung cư là 2,6 tỷ đồng, doanh thu dịch vụ cho thuê bất động sản là 37 tỷ đồng đạt 111,3% kế hoạch năm và tăng 23% so với năm trước. Nguyên nhân tăng do doanh nghiệp đưa vào khai thác các tầng còn trống của tòa cao ốc, điều chỉnh

tăng giá cho thuê và sự biến động tỷ giá USD/VNĐ.

## **1.2 Chỉ tiêu lợi nhuận:**

### **Phân tích cơ cấu lợi nhuận trước thuế năm 2010**

Đơn vị tính: Triệu đồng

Stt	Lĩnh vực kinh doanh	Thực hiện năm 2009		Thực hiện năm 2010		So sánh với năm trước	
		Số tiền	Tỷ trọng	Số tiền	Tỷ trọng	Số tiền	Tỷ lệ
1	Kinh doanh Thương Mại - Dịch vụ	20.127	60,79%	29.146	71,53%	9.019	44,81%
2	Hoạt động tài chính	12.979	39,20%	11.570	28,39%	(1.409)	-10,86%
3	Thu nhập khác	4	0,01%	33	0,08%	29	
	<b>Tổng cộng</b>	<b>33.110</b>		<b>40.749</b>		<b>7.639</b>	<b>23,07%</b>

## **2. Phân tích hoạt động kinh doanh của các Công ty con**

### **2.1 Công ty TNHH Bến Thành Sun Ny :**

- Vốn điều lệ 10 tỷ đồng, tỷ lệ vốn góp của Công ty là 90%.
- Tổng doanh thu thực hiện 10 tỷ đồng tăng so với năm trước 5,6%; lợi nhuận sau thuế đạt 5 tỷ đồng tăng 12,7% so năm trước, tỷ suất lợi nhuận sau thuế trên vốn điều lệ là 50%.

## **3. Đánh giá hoạt động các Công ty liên kết**

### **3.1 Công ty TNHH TMDV TH Bến Thành – Savico**

- Chức năng chuyên kinh doanh xe hai bánh, nhãn hiệu SYM với số vốn điều lệ 3 tỷ đồng, tỷ lệ vốn góp của Công ty 23%. Trong năm Công ty đã đưa vào khai thác dòng xe ô tô và Trạm bảo hành xe ô tô nhãn hiệu SYM
- Hiệu quả hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp qua các năm đều tốt, doanh thu trong kỳ đạt 101 tỷ đồng tăng 3,4% so với năm 2009, lợi nhuận sau thuế đạt 1,73 tỷ đồng giảm 12,6%; nguyên nhân do năm 2009 Công ty được miễn giảm 50% thuế TNDN đồng thời do biến động tỷ giá đã làm cho sản lượng xe tiêu thụ không cao bên cạnh đó chi phí hoạt động tăng do công ty vừa mở thêm hai cửa hàng kinh doanh xe gắn máy và xe hơi nhãn hiệu SYM; tỷ suất lợi nhuận sau thuế trên vốn điều lệ đạt khá cao 57,7%; vốn chủ sở hữu ước đến 31/12/2010 là 5,5 tỷ đồng tăng trên 1,85 lần vốn điều lệ.

### **3.2 Công Ty CP Đầu tư và Kỹ thuật XD Bến Thành**

- Chuyên kinh doanh ngành xây dựng với số vốn điều lệ 20 tỷ đồng, Công ty thành lập trên cơ sở liên kết giữa Công ty Cổ Phần Xây dựng Cotecin và Công ty Cổ Phần TM- Dịch Vụ Bến Thành để cùng đầu tư xây dựng và khai thác kinh doanh tòa nhà 99 Nguyễn Thị Minh Khai. Tuy nhiên hiện nay Công ty đã chủ trương thu hồi lại vốn và không tiếp tục thực hiện dự án này.

### **3.3 Công ty CP Đầu Tư Thương Mại – Dịch Vụ Dân Sinh**

- Chuyên kinh doanh ngành bất động sản với số vốn điều lệ 100 tỷ đồng, tỷ lệ vốn góp của Công ty 25%.
- Công ty mới thành lập trên cơ sở liên kết với các doanh nghiệp để cùng đầu tư xây dựng và khai thác kinh doanh khu phức hợp Trung tâm thương mại, văn phòng cho thuê, khách sạn tại khu vực chợ Dân Sinh với tổng diện tích khuôn viên đất 10.374 m<sup>2</sup>. Hiện đang tiến hành thủ tục xin chủ trương thực hiện dự án.

#### **4. Tình hình hoạt động của một số doanh nghiệp có vốn góp của công ty:**

- **Ngân hàng Thương mại Cổ phần Phương Đông (OCB):** lợi nhuận trước thuế năm ước đạt 306 tỷ đồng, tỷ suất lợi nhuận sau thuế trên vốn điều lệ 11,6%.
- **Ngân hàng cổ phần Eximbank (EIB):** lợi nhuận trước thuế của EIB đạt 2.378 tỷ đồng, tăng 55% so với năm 2009; lợi nhuận sau thuế đạt 1.819 tỷ đồng, tăng 58,9% so với năm 2009, tỷ suất lợi nhuận sau thuế trên vốn điều lệ 17,3%. Trong năm 2011 chia cổ tức bằng tiền mặt với tỷ lệ 12% và dự kiến chia cổ phiếu thưởng 20%.
- **Công ty Cổ phần Chứng khoán Phương Đông (ORS):** Lợi nhuận sau thuế thực hiện là 28,3 tỷ đồng, tỷ suất lợi nhuận sau thuế là 11,8% trên vốn điều lệ. Lũy kế đến cuối 31/12/2010 là 61 tỷ đồng
- **Công ty Cổ phần Bến Thành Long Hải:** do mới đưa vào hoạt động nên chưa có hiệu quả. Doanh thu trong kỳ đạt 10,5 tỷ đồng, Công suất khai thác phòng 28,7%, Lợi nhuận sau thuế lũy kế 5,1 tỷ đồng, lũy kế qua các năm là 10,8 tỷ đồng chiếm 24% trên vốn điều lệ.

## **II. CÁC HOẠT ĐỘNG KHÁC CỦA CÔNG TY CỔ PHẦN TM-DV BẾN THÀNH :**

### **1. Lĩnh vực đầu tư tài chính**

- Tính đến 31/12/2010 Công ty đã tham gia đầu tư tài chính với tổng số vốn đầu tư là 66,1 tỷ đồng; trong đó
  - Khoản đầu tư tài chính ngắn hạn là 0,8 tỷ đồng.
  - Khoản đầu tư tài chính dài hạn là 65,3 tỷ đồng.
- Số trích lập dự phòng hiện còn tính đến 31/12/2010 là 8,6 tỷ đồng.
- Trong năm công ty đã thoái vốn thành công một số cổ phiếu của Công ty Cổ phần Chứng khoán Phương Đông (ORS) và Công ty Cổ phần Đầu tư và Xây dựng Cotec (CIC) với tổng số tiền thu về 9 tỷ đồng, lợi nhuận đạt được là 1,2 tỷ đồng.

### **2. Thực hiện các dự án đầu tư**

Tiếp tục thực hiện kế hoạch triển khai các dự án đầu tư, đồng thời xem xét lại tính khả thi của một số dự án để chuyển đổi kịp thời phù hợp với tình hình mới. Trong kỳ đã thực hiện những nội dung sau:

Stt	Công trình	Diện tích khuôn viên (m2)	Quy mô Dự án			Ghi chú
			Số tầng	Diện tích xây dựng (m2)	Tổng giá trị đầu tư (triệu đồng)	
	<b>I. Các dự án thực hiện trong năm 2010</b>	<b>1.268</b>		<b>8.912</b>	<b>111.869</b>	
1	Cao ốc VP 90-92 Đinh Tiên Hoàng, Q1	108	7 Tầng	942	9.356	Hoàn thành, khai thác 4/2010
2	Dự án Cao ốc VP 2-4 Lưu Văn Lang, Q1	115	7 Tầng	875	9.613	Hoàn thành, đã cho thuê
3	Khách sạn 25 Trương Định, Q1	74	8 Tầng	586	5.900	Đang xây dựng, Dự kiến đưa vào khai thác Quý 4/2011
4	Dự án 289 Đinh Bộ Lĩnh	470	9 Tầng	2.051	33.000	Cho thuê, Hợp tác lĩnh vực giáo dục
5	Cao ốc VP 129-131 Tôn Thất Đạm, Q1	501	10 Tầng	4.458	54.000	Đã khởi công xây dựng
	<b>II. Các dự án sẽ triển khai 2011 - 2012</b>	<b>1.315</b>	<b>-</b>	<b>5.402</b>	<b>54.500</b>	
1	Khách sạn 220 Lê Thánh Tôn, Q1	204	8 Tầng	1.895	19.000	Đang lập thủ tục xin phép XD
2	Cao ốc VP 222-224-226 Lê Thánh Tôn, Q1	231	9 Tầng	1.994	20.000	Đang lập thủ tục xin phép XD
3	Cao ốc VP 122-124 Hồ Tùng Mậu, Q1	121	7 Tầng	924	9.500	Đã có giấy phép Xây dựng
4	Khách sạn 361 Trần Hưng Đạo, Q1	73	8 Tầng	589	6.000	Đã có giấy phép Xây dựng
5	Cao ốc Văn phòng 119-120-121 Bến Chương Dương, Q1	686				Đang xin ý kiến hướng dẫn quy hoạch của Sở Quy hoạch Kiến trúc
	<b>III. Các dự án hợp tác đầu tư 2011 - 2015</b>	<b>10.374</b>		<b>125.000</b>	<b>2.700.000</b>	
1	Dự án Khu TM - DV Chợ Dân Sinh	10.374	25 Tầng	125.000	2.700.000	Đang lập dự án xin chủ trương của UBND TP.HCM
	<b>Tổng Cộng</b>	<b>12.957</b>		<b>139.314</b>	<b>2.866.369</b>	

- Riêng Dự án cao ốc văn phòng 99 Nguyễn Thị Minh Khai, Quận I – TP HCM: sẽ ngưng thực hiện và thu hồi toàn bộ vốn đầu tư.

### 3. Tình hình tài chính

- Tình hình tài chính lành mạnh, cơ cấu nguồn vốn hợp lý đảm bảo tốt khả năng thanh toán, đòn bẩy tài chính thấp hạn chế sự ảnh hưởng của lãi suất tiền vay tăng cao do chính sách thắt chặt tiền tệ của chính phủ; các lĩnh vực hoạt động kinh doanh đều được kiểm soát các rủi ro thông qua việc trích lập các quỹ dự phòng, mua bảo hiểm nhằm bảo toàn vốn
- Tình hình cân đối tài chính tốt, đảm bảo về nguồn vốn kinh doanh của doanh nghiệp, giúp doanh nghiệp không gặp những khó khăn về vốn trong tình hình hiện nay. Tổng nguồn vốn dài hạn của doanh nghiệp đủ đảm bảo cho tài sản dài hạn và đáp ứng cho nhu cầu vốn đầu tư vào các dự án theo kế hoạch của Công ty thời gian tới.
- Giá trị sổ sách của cổ phiếu công ty tính đến cuối ngày 31/12/2010 là 29.652 đồng (giá giao dịch cổ phiếu BTT của Công ty là 27.100 đồng/cổ phiếu )

- Khả năng thanh toán của doanh nghiệp tốt, hiệu quả sử dụng vốn tăng cao so với cùng kỳ năm trước:

STT	Chỉ tiêu	Đơn vị tính	31/12/2009	31/12/2010
<b>1</b>	<b>Cơ cấu tài sản</b>	%		
	- Tài sản dài hạn/ Tổng tài sản		61,55	63,22
	- Tài sản ngắn hạn/ Tổng tài sản		38,45	36,78
<b>2</b>	<b>Cơ cấu nguồn vốn</b>	%		
	- Nợ phải trả/ Tổng nguồn vốn		26,29	22,55
	- Nguồn vốn chủ sở hữu/ Tổng nguồn vốn		73,71	77,45
<b>3</b>	<b>Khả năng thanh toán</b>	Lần		
	- Khả năng thanh toán nhanh		2,29	2,15
	- Khả năng thanh toán hiện hành		3,46	3,57
<b>4</b>	<b>Tỷ suất lợi nhuận sau thuế</b>	%		
	- Tỷ suất lợi nhuận / Tổng tài sản		7,72	9,54
	- Tỷ suất lợi nhuận / Doanh thu thuần		12,96	12,14
	- Tỷ suất lợi nhuận / Nguồn vốn chủ sở hữu		10,48	12,32

#### IV. NHẬN XÉT:

##### 1. Những mặt làm được:

- Hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch mà Đại hội đồng cổ đông giao, đảm bảo việc chi trả cổ tức tối thiểu là 18% theo nghị quyết.
- Đảm bảo tình hình tài chính của doanh nghiệp lành mạnh; có đủ nguồn vốn đáp ứng nhu cầu vốn cho các dự án đầu tư và vốn lưu động của doanh nghiệp.
- Góp phần cùng xã hội, duy trì được việc làm và thu nhập ổn định cho hơn 345 người lao động, đồng thời hoàn thành nghĩa vụ đóng góp cho ngân sách nhà nước.
- Đã hoàn thành việc niêm yết cổ phiếu của công ty giao dịch tại Sở Giao dịch Chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh.

##### 2. Những mặt tồn tại, hạn chế:

- Các thủ tục về pháp lý để thực hiện các dự án đầu tư thực hiện còn chậm ảnh hưởng đến hiệu quả chung của doanh nghiệp.
- Tỷ suất lợi nhuận trên vốn chủ sở hữu chưa cao.

## **PHẦN II**

### ***Phương hướng hoạt động kinh doanh năm 2011***

#### **I. DỰ BÁO TÌNH HÌNH:**

- Năm 2011 dự báo sẽ là năm vẫn còn nhiều thử thách và khó khăn cho kinh tế Việt Nam.
- Lạm phát, lãi suất sẽ tăng mạnh trong những tháng đầu năm.
- Tiền đồng VND sẽ tiếp tục chịu áp lực giảm giá, dự báo tỷ giá VND/USD sẽ được điều chỉnh ngay trong những tháng đầu năm, ảnh hưởng lớn hoạt động kinh doanh của các doanh nghiệp.
- Tiền thuê đất, điện, nước điều chỉnh theo giá thị trường dự kiến tăng sẽ làm gia tăng chi phí đầu vào của doanh nghiệp. Bên cạnh đó nhu cầu về cao ốc văn phòng đã có dấu hiệu giảm trong khi nguồn cung về văn phòng cho thuê tăng cao;
- Thị trường chứng khoán sẽ khó có sự tăng trưởng mạnh do chính sách thắt chặt tiền tệ để kiểm soát lạm phát.

#### **II. PHƯƠNG HƯỚNG HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2011**

##### **1. Mục tiêu:**

- Tiếp tục ổn định hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp và nhanh chóng phát triển thêm những lĩnh vực hoạt động mới.
- Tập trung các giải pháp điều hành phấn đấu thực hiện hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch năm 2011 do Đại hội đồng cổ đông giao.
- Tiếp tục hoàn thiện bộ máy quản lý của Công ty theo hướng nâng cao tính chuyên nghiệp nhằm tạo điều kiện cho bộ máy điều hành vận hành phù hợp với tình hình phát triển của công ty trong giai đoạn hiện nay cũng như các năm sắp tới.
- Duy trì ổn định việc làm, đảm bảo thu nhập và đời sống của người lao động.

##### **2. Thực hiện chỉ tiêu kế hoạch của Công ty Cổ phần Thương mại – Dịch vụ Bến Thành năm 2011**

- |                        |               |
|------------------------|---------------|
| - Tổng doanh thu       | : 286 tỷ đồng |
| - Lợi nhuận trước thuế | : 35 tỷ đồng  |
| - Cổ tức tối thiểu     | : 18%         |

##### **3. Giải pháp:**

###### **3.1 Hoạt động kinh doanh**

- Phát triển các sản phẩm mới tập trung nhập khẩu các nhóm máy móc thiết bị, dụng cụ, nguyên vật liệu cung ứng cho sản xuất, trường dạy nghề...
- Bộ phận Nghiên cứu phát triển phối hợp với Bộ phận Kinh doanh tập trung nghiên cứu đề xuất kinh doanh các sản phẩm, ngành hàng, dịch vụ và loại hình kinh doanh mới giúp cho sự phát triển bền vững của doanh nghiệp.

- Nhanh chóng giải quyết các vướng mắc và đẩy nhanh tiến độ xây dựng dự án 129-131 Tôn Thất Đạm; dự án 25 Trương Định sớm đưa vào khai thác.
- Tập trung nỗ lực hoàn thành các thủ tục pháp lý để thực hiện các dự án đầu tư: dự án 220 Lê Thánh Tôn, dự án 222-226 Lê Thánh Tôn.
- Xem xét lại tính khả thi của dự án đầu tư tại 122-124 Hồ Tùng Mậu và dự án 361 Trần Hưng Đạo.
- Tìm kiếm quỹ đất mới để thực hiện các dự án đầu tư thông qua việc hợp tác với các đối tác trong lĩnh vực bất động sản
- Tiến hành đàm phán với các đối tác thúc đẩy nhanh việc thực hiện Dự án khu phức hợp thương mại – dịch vụ Dân Sinh.
- Thanh lý và thu hồi vốn tại dự án đầu tư 99 Nguyễn Thị Minh khai

### **3.2 Tài chính**

- Tiếp tục tăng cường công tác dự báo về kinh tế vĩ mô: lãi vay, tỷ giá, lạm phát để hạn chế tối đa những rủi ro thiệt hại của doanh nghiệp.
- Kiểm soát dòng tiền hàng ngày, tăng cường công tác quản trị, kiểm soát chặt chẽ việc cân đối nguồn vốn, đảm bảo tình hình tài chính ổn định, lành mạnh.
- Tận dụng các cơ hội từ sự sụt giảm đà tăng trưởng của thị trường chứng khoán để phân tích đánh giá và cơ cấu lại các danh mục đầu tư của doanh nghiệp. Nghiên cứu tập trung đầu tư trung và dài hạn vào các doanh nghiệp cùng ngành, có thương hiệu, hiệu quả sử dụng vốn cao để đón đầu sự hồi phục của nền kinh tế.

### **3.3 Nhân Lực**

- Tổ chức đánh giá thực trạng nguồn nhân lực để hoàn thiện bộ máy quản lý của Công ty và xây dựng, bổ sung chính sách phân phối tiền lương, tiền thưởng để làm đòn bẩy động viên khuyến khích người lao động phát huy sự năng động, sáng tạo và thực hiện hoàn thành nhiệm vụ.
- Tổ chức các chương trình huấn luyện và đào tạo đội ngũ CBCNV phù hợp với mục tiêu phát triển từng thời kỳ và chiến lược phát triển dài hạn của doanh nghiệp.
- Tuyển dụng lực lượng trẻ bán hàng và quản lý chuyên nghiệp bổ sung vào nguồn nhân lực của Công ty.
- Thu hút nguồn nhân lực giỏi có khả năng làm việc độc lập, chịu được áp lực cao để đáp ứng sự phát triển của doanh nghiệp trong giai đoạn mới.

**Tổng Giám Đốc**

**Đỗ Hùng Kiệt**